



Herzlich Willkommen bei REXIM!

Als erfolgreiches Familienunternehmen der Lebensmittelbranche bieten wir dem Handel seit über 40 Jahren ein umfangreiches Sortiment aus Eigenmarken, bekannten Markenartikeln sowie Private-Label Produkten. Wir produzieren, verpacken und handeln wir mit feinstem Kakao, leckeren Süßwaren, hochwertigen Nüssen und Trockenfrüchten sowie ausgewählten Weinen und Spirituosen.

Dabei legen wir Wert auf besonders hohe Qualität, sind IFS-, Rainforest Alliance (ehem. UTZ)- und Fairtrade-zertifiziert und besitzen eine Bescheinigung gemäß VO 2018/848 (EU ÖKO-Verordnung).

Wir möchten expandieren und suchen zum Ausbau unseres Vertriebs Sie - kommunikations- und akquisestarker LEH-Profi mit bestehenden Kontakten insbesondere zu den großen Handelsketten als

KEY ACCOUNT MANAGER (m/w/d)

Ihre Aufgaben bei uns

- Als nationale/r Key Account Manager/in sichern Sie das Bestandsgeschäft mit Großkunden sowie nationalen Key Accounts im LEH und Discount und bauen es weiter kontinuierlich aus. Regionaler Schwerpunkt Ihrer Tätigkeiten ist zunächst Deutschland Nord mit Schwerpunkt Hamburg und Niedersachsen, wobei Ihnen auch andere Gebiete zur Bearbeitung offenstehen.
- Sie beraten Ihre Kunden kompetent und smart, erstellen professionelle Angebote (mit Unterstützung durch das Backoffice) und führen zielorientierte Verkaufs- und Jahresgespräche
- Sie bauen die Marktanteile aller Produkte durch Zentral- und Streckenlistungen aus, führen neue Produkte/ Produktreihen ein und gewinnen neue Kunden
- Auf Basis Ihrer Marktbeobachtungen sowie Kundengesprächen entwickeln Sie individuelle Strategien und Maßnahmen für den Key-Account sowie Großkunden und setzen diese um
- Sie nehmen an Sales Meetings sowie Messen teil



Herzlich Willkommen bei REXIM!

Das bringen Sie mit

- FOOD ist Ihr Ding - Im Lebensmittelhandel macht Ihnen keiner was vor
- Sie sind Vertriebsprofi und haben aktive Kontakte insbesondere zu den bekannten nationalen Handelsketten
- Sie sind Netzwerker/in aus Leidenschaft, wissen Ihre Kunden zu binden und führen Listungs- und Jahresgespräche zielorientiert und smart
- Sie sind es gewohnt, eigenständig und verantwortungsbewusst zu agieren
- Sie schätzen die enge Zusammenarbeit mit einem Unternehmer, der für den Lebensmittelhandel brennt

Das bieten wir Ihnen

- Angemessenes Gehalt mit erfolgsorientierter Komponente, privat nutzbarer Firmenwagen
- Remote Work (Wohnsitz idealer Weise im Großraum Hamburg), alternativfester Arbeitsplatz am Unternehmensstandort in Flensburg
- Hohe Verantwortung und eigenständiges Arbeiten
- Abwechslungsreiches Aufgabenfeld mit viel Gestaltungsmöglichkeiten
- Kompetentes und hilfsbereites Team

Noch Fragen?

Ihre Ansprechpartnerin:

Angela Akerman

HR Business Partner

0461-5802-20

akerman@rexim-lebensmittel.de

Rufen Sie mich bei Fragen gerne an oder schreiben mir. Ich freue mich darauf!

Rexim Lebensmittelproduktion KG – Wittenberger Weg 9 – 24941 Flensburg
